



## Försäljningsingenjör-industrismörjmedel Södra Sverige

*TOTAL SWEDEN AB är ett dotterbolag till den franska koncernen TOTAL som är ett av världens största oljebolag med verksamhet i 130 länder. Vi marknadsför och säljer ett näst intill heltäckande sortiment av smörjmedel samt kemprodukter till den skandinaviska marknaden genom våra säljkanaler. Våra säljkanaler består av direktförsäljning, återförsäljare samt grossister och verkar inom industri, marin och fordonsbranschen. Se <http://www.totalsweden.se> för mer information..*

Vi söker nu en försäljningsingenjör till södra Sverige som skall bearbeta kunder inom industrisegmentet och arbeta med B2B försäljning.

### Arbetsbeskrivning

Som försäljningsingenjör kommer du att bearbeta kunder inom en mycket varierande kundgrupp inom industrisegmentet med försäljning av företrädesvis industrismörjmedel. Du kommer att jobba med befintliga kunder men förväntas framförallt också att skapa lönsamma affärer med nya kunder.

Arbetet som säljare är mycket självständigt och medför en hel del resor då en stor del av arbetet utförs ute på fältet.

### Vem söker vi?

Vi söker dig som är professionell, affärsinriktad och framförallt **resultatorienterad** som **trivs med att öppna dina säljmål**.

Du har teknisk utbildning eller motsvarande erfarenhet och ett genuint intresse av teknik. Du besitter förmågan att sätta dig in i olika industriföretags situation och har du även erfarenhet av industrismörjmedel och komplex försäljning mot industrin är detta en merit.

Koncernspråket är engelska vilket du förstås behärskar mycket bra. Som person tror vi att du är en god lagspelare, duktig på att bygga relationer, har ett utåtriktat sätt samt föredrar att vara ute hos kunder och skapa affärer.

### Detta kan Total Sweden erbjuda dig:

Du hamnar i ett bolag där du välkomnas av dina arbetskamrater som är vana vid att ha högt till tak och en god stämning. Du kommer att få all erforderlig utbildning och coaching som behövs för att åstadkomma ett bra resultat.

Du bör ha:

- Minst B-körkort
- Bostaden i Göteborgsområdet alt. Malmöområdet med omnejd
- Grundläggande PC kunskaper (Excel och office paketet)
- Någon erfarenhet av smörjmedelsbranschen

Vi erbjuder ett krävande men självständigt arbete i en internationell miljö med fast månadslön samt **resultatorienterad** bonus och **tjänstebil**. Hemmakontor tillämpas.

Du är välkommen att skicka in din ansökan (format : Word / pdf) till: [personal@total-se.com](mailto:personal@total-se.com)

Har du frågor till jobbet, ring försäljningschef Lars Sjöberg på tel: 070-601 50 90